

índice	
1. Introducción	13
1.1. Conceptos y supuestos	13
1.2. Orígenes y desarrollo	16
1.3. Críticas y nuevas tendencias	20
2. Propiedad	29
2.1. La internalización de externalidades como fundamento de los derechos de propiedad	29
2.2. Bienes públicos y privados	35
2.3. Límites a los derechos de propiedad	36
2.4. El Teorema de Coase y la solución de externalidades	37
2.5. Límites a la negociación privada: costos de transacción, información perfecta, comportamiento estratégico, y disparidades de valoración	39
2.6. El teorema de Coase en la vida real	42
2.7. Remedios: reglas de propiedad vs. reglas de responsabilidad	43
2.7.1. Comportamiento estratégico	44
2.7.2. Información imperfecta	45
2.8. Responsabilidad versus tributación	46
3. Derecho de Contratos	51
3.1. Contratos como mecanismo de creación de valor (o de eficiencia asignativa)	52
3.2. Eficiencia y obligatoriedad de los contratos	53
3.2.1. Incapacidad y fuerza	54
3.2.2. Dolo	58
3.2.3. Error mutuo, error unilateral y deberes de divulgación	59
3.2.4. Interés público	62
3.3. Contratos como herramientas para fomentar juegos cooperativos: contratos de ejecución diferida	63
3.4. Interpretación de contratos	67
3.5. Incumplimiento de contratos, moralidad y eficiencia	68
3.6. La economía de los remedios contractuales	69
3.7. Contratos de consumo	71
4. Derecho de Daños	79
4.1. Diferencia económica entre responsabilidad contractual y extracontractual	80
4.2. Minimización de costos de los accidentes	81
4.3. Análisis económico de los distintos sistemas de responsabilidad	83
4.3.1. Accidentes unilaterales	83
4.3.2. Accidentes bilaterales	86
4.4. La determinación de la culpa de acuerdo con los costos de precaución	89
4.5. Aplicaciones de la Regla de Hand	92
4.7. Sesgo de Retrospectiva o Hindsight Bias	95
4.8. Regímenes de responsabilidad y niveles de actividad	96
4.9. Aversión al riesgo y seguros	98
5. Derecho Penal y Aplicación del Derecho	103

5.1. La decisión de delinquir como una decisión económica en un contexto de incertidumbre	104
5.1.1. Disuasión con multas para individuos neutrales al riesgo	107
5.1.2. Disuasión para individuos adversos al riesgo	108
5.1.3. Las sanciones de cárcel y preferencias por el riesgo	110
5.2. Recomendaciones tradicionales para la política legal y críticas	112
5.2.1. Sanciones pecuniarias y costos administrativos	112
5.2.2. Minimización de costos administrativos por la vía de aplicar sanciones máximas con mínimas probabilidades de detección	113
5.2.3. Justificación tradicional para el uso de sanciones privativas de libertad	115
5.2.4. Teoría de las perspectivas y disuasión	116
5.3. Crimen corporativo	117
6. Derecho Procesal: litigación y estándares de prueba	123
6.1. Costos de la litigación y la decisión de litigar	124
6.1.1. Litigación y negociación	125
6.1.2. La Psicología de la litigación	129
6.1.3. Costo social y costo privado de la litigación	131
6.2. Estándares de prueba, costos de error y evidencia probabilística	133
6.2.1. Estándares de prueba y costos de error	134
6.2.2. Estándares de prueba y razonamiento probabilístico	137